

Lời giới thiệu

Biết và tiếp cận với SME Networking & Mentoring một thời gian khá dài, theo dõi hoạt động, cập nhật tin tức qua bạn bè, tham gia những buổi meeting... nhưng tôi vẫn lần lữa khi gửi hồ sơ vào vị trí Mentor. Đó là một sự cân nhắc cẩn trọng cho chính Mentor và Mentee, bởi tôi cần nhìn rõ điều gì tôi có thể mang đến cho các bạn và đó có đúng là điều các bạn kỳ vọng hay không?

Các bạn kỳ vọng điều gì?

Với vai trò Luật sư tư vấn khởi nghiệp và được nhắc đến với cái tên “Bà đỡ cho Doanh nghiệp trẻ”, tôi đã bắt mạch được PHÂN NÀO những băn khoăn, lo lắng của các bạn. Và trong một mớ bòng bong những lo ngại đó, với một khối thông tin từ rất nhiều nguồn, những bài “tự sướng” trên tất cả các kênh, các bạn muốn có bên mình một người đi trước giỏi giang, nắm thương trường, gỡ rối khi khó khăn, đưa ra bài học kinh nghiệm và dẫn đường đi đến thành công trong khởi nghiệp. Hoặc ít ra, các bạn cũng không có cảm giác lẻ loi cho những bước đi đầu. Kỳ vọng thì nhiều lắm, gương điển hình thì nhiều lắm nhưng có dễ không khi tìm được cho mình một người dám nói thẳng, nói thật về những khó khăn, vấp vấp (cả quá khứ và hiện tại) một cách không tâng bốc, để nhìn khó khăn hay thành tựu đúng bằng cái giá vốn có của nó, không phải bằng bề dày những lớp hào quang khó định hình. Dường như đó luôn là một trăn trở.

Tôi có thể mang đến gì cho các bạn?

Đó là câu hỏi của tôi trong thời gian qua, từ khi chính thức tiếp cận SME Networking & Mentoring. Nhìn lại một chút, với nhiều năm làm thuê, 10 năm thành lập và điều hành Doanh nghiệp, những “thiếu thốn” để làm tròn vai trò CEO (hoặc có lúc mất hút luôn vai trò này trong Doanh nghiệp), những điều mà lẽ ra mình có thể tránh, những điều mà có lúc mình nghĩ do mình may mắn có được và tất nhiên là một chút thành tựu để Doanh nghiệp có thể tồn tại và phát triển đến ngày hôm nay.

Vậy tôi có thể mang đến cho Mentee điều gì:

- *Những cái nhìn thực nhất cho bước đầu khởi nghiệp;*
- *Nêu lên những khó khăn, những điều phải đối mặt trong từng giai đoạn theo dòng đời của Doanh nghiệp mà tôi đã gặp phải/hoặc biết được khi làm nhà tư vấn;*

- Chia sẻ để các bạn tránh được nếu có thể hoặc chí ít cũng không lung lay tinh thần khi đối diện, vì đó là ... chuyện hiển nhiên;
- Giúp các bạn xây dựng Doanh nghiệp với nền tảng pháp lý vững chắc, làm nền cho những bước tiến dài;
- Là một người luôn khuyến khích và lắng nghe các bạn.

Không biết đó có là điều các bạn đang cần không, nếu có, chúng ta sẽ là “một đội”.

Còn bây giờ, tôi xem lại lịch gặp Mentor của tôi đây – Tôi có một vài điều cần chia sẻ với người đồng hành đặc biệt này.

Mentor 2015, SME Networking & Mentoring – Dinh Thi Quynh Nhu